

Romuald HORI  
99, avenue Albert Gravé  
77130 Varennes sur Seine

06 37 78 57 51  
01 60 96 70 14

[romuald.hori@yahoo.fr](mailto:romuald.hori@yahoo.fr)



28/11/1985  
Nationalité Française  
Véhiculé

## ASSISTANT LOGISTIQUE ET COMMERCIAL

### Compétences

- Commerciales et ADV :** Gestion des clients en français en en anglais : saisie et suivi des commandes au niveau délais et quantités
- Production/logistique :** Conception et suivi d'un planning de production  
Optimisation de la production en fonction des délais demandés  
Expéditions : gestion des envois et des stocks, établissement des bons de livraison, organisation des enlèvements
- Linguistiques :** Anglais opérationnel : Score de 625/990 au TOEIC / Vocabulaire technique logistique et commercial  
Allemand : étudié jusqu'en 2<sup>ème</sup> année de DUT
- Informatiques:** Pack office: Word, Excel, Power point  
Progiciels : SAP (gestion réclamations) / SILOG (partie ADV) / PROCOST (Stocks et expéditions)

### Expériences

**Janvier 2009 à Octobre 2009 : assistant logistique chez « Lachant Spring », usine de ressorts destinés principalement à l'automobile (La grande Paroisse : 77)**

Gestion du planning de production  
ADV : principal interlocuteur avec les clients  
Gestion des expéditions

**Septembre 2007 à Septembre 2008 : alternance chez « Cognis », fabricant mondial de matières premières chimiques (au siège à Ponthierry : 77)**

Assistant qualité et logistique

Gestion des réclamations logistiques : enquêtes auprès des transporteurs et plate-forme pour déterminer qui sera facturé en cas de litiges, retards ou avaries.  
Analyse de la performance des prestataires  
Mise en place d'actions correctives en partenariat avec les prestataires  
Réponses commerciales avec axes d'amélioration

**Mars 2007 à juin 2007 : Clinique « Les Charmilles » à Arpajon (91)**

Mission

Chargé d'étude auprès de médecins généralistes de la région d'Arpajon,

Objectif

Connaître leurs attentes en information de la part de la clinique et mise en place d'actions en conséquence

Résultats

Création de 2 plaquettes d'informations : une présentant la clinique et les spécialités chirurgicales et une avec les coordonnées des chirurgiens  
Mise en place d'un numéro réservé aux généralistes, pour contacter directement le chirurgien en cas d'urgence  
Organisation d'une rencontre entre les généralistes et les praticiens de la clinique afin de présenter les actions

**2002 à 2007 : Emplois saisonniers d'été et stages en tant que Vendeur**

**Mr Bricolage Montereau (77) :** 7 mois en quincaillerie, bois/Verre (découpe sur mesure) et en réception

**Matériaux Service Varennes sur Seine (77) :** 3 mois dans le libre service

**Super Sport Montereau (77) :** 3 semaines de stage dans les rayons sport collectifs

### Formation

**2008** Licence Economie-Gestion mention « gestion des entreprises » en alternance à l'IAE GUSTAVE EIFFEL (mention assez bien)

**2007** DUT Techniques de Commercialisation à l'IUT de Sénart-Fontainebleau

**2005** BAC STT Commerce (mention bien)

**2003** BEP Vente Action Marchande

### Centres d'intérêts

Randonnées montagne et Alpinisme / Rugby / Voilier / Course à pied / Dessin